

## **PRIMONIAL PARTENAIRES RENFORCE SA DIRECTION ET ANNONCE DEUX NOMINATIONS**

**Primonial Partenaires, la structure de Primonial dédiée aux CGP(I), annonce deux nominations :**

- **Stéphane DROUET est nommé Directeur commercial de Primonial Solutions,**
- **Nicolas SOUFFLET est nommé Directeur commercial de L'Office by Primonial.**

Sous la supervision directe de Geoffrey Repellin, Directeur Général, Stéphane Drouet et Nicolas Soufflet viennent renforcer la Direction de Primonial Partenaires.

**Stéphane Drouet est nommé Directeur commercial de Primonial Solutions.** Sa mission est de promouvoir l'offre de Primonial Solutions auprès des CGP(I) sur tout le territoire, en fédérant une équipe de 12 Directeurs régionaux et en renforçant la distribution de solutions proposées par la plateforme.

**Nicolas Soufflet** est nommé Directeur commercial de L'Office by Primonial. Il a pour mission de continuer le développement dynamique de cette offre, créée dès 2015. Sa mission sera également de promouvoir l'offre de Services by Primonial : offre de services sur mesure proposée à l'ensemble des CGP(I) qui s'articule autour de thématiques indispensables à l'exercice du métier en conseil en gestion de patrimoine telles que : l'ingénierie patrimoniale, l'allocations d'actifs (Primonial Portfolio Solutions), l'aide à la préconisation immobilière (Leemo), la formation (Primonial School), les outils digitaux ou la gouvernance produits, en totale architecture ouverte, au-delà de l'offre Primonial.

**Geoffrey Repellin, Directeur Général de Primonial Partenaires,** déclare : *« Cette nouvelle organisation répond à notre conviction qu'une plateforme de distribution se doit de proposer à ses partenaires des solutions d'investissement innovantes mais aussi une offre de services pertinente. A l'instar du produit, le service devient un enjeu majeur de réussite ; nous avons donc souhaité identifier clairement au sein de la direction de Primonial Partenaires, un pôle dédié aux produits et un pôle dédié aux services.*

*Stéphane et Nicolas collaborent depuis de nombreuses années. Leur expérience et les synergies de travail qu'ils vont proposer nous permettront de poursuivre notre dynamique de croissance, et de renforcer notre position de partenaire privilégié auprès des CGP(I), pour leur développement.»*

## BIOGRAPHIES

---

### STEPHANE DROUET, DIRECTEUR COMMERCIAL, PRIMONIAL SOLUTIONS



Après une expérience de 10 ans dans le conseil patrimonial, **Stéphane Drouet**, 51 ans, a fondé en 1997 sa propre structure de conseil en gestion patrimoniale. Il travaille ensuite chez Elysée Vendôme en 2001 comme chargé de mission auprès d'une clientèle d'entrepreneurs. En 2005 il est nommé Directeur Régional Sud-Ouest chez UBS France. Il intègre Primonial Partenaires en 2010 en tant que Directeur Régional des Partenariats Externes Sud-Ouest avant d'être nommé Directeur du Développement Régional Grand Ouest en 2018.

### NICOLAS SOUFFLET, DIRECTEUR COMMERCIAL, L'OFFICE BY PRIMONIAL



**Nicolas Soufflet**, 49 ans, a débuté sa carrière en 1997 à la Caisse d'Épargne Côte d'Azur après avoir obtenu un Master de Droit et Fiscalité de l'Entreprise à l'Institut du Droit des Affaires d'Aix-en-Provence. Il rejoint ensuite @rgentum Management & Resarch Corporation au Canada où il travaille successivement au service de la gestion des portefeuilles et au service de la clientèle. Après une expérience chez Templeton France, il intègre le groupe Primonial en 2000 où il occupe le poste de Directeur Régional PACA - Languedoc - Paris jusqu'en 2017, date à laquelle il est nommé Directeur du Développement Régional Grand Est.

### À propos de PRIMONIAL PARTENAIRES

Primonial Partenaires est la société du groupe Primonial dédiée aux CGP(I). Depuis plus de 25 ans, Primonial Partenaires a évolué au rythme de la profession, cherchant à adapter toujours plus efficacement son offre de produits et services aux objectifs, exigences et contraintes de ses partenaires CGP(I).

Primonial Partenaires **propose aux CGP(I) une offre double.**

- **PRIMONIAL SOLUTIONS, CONCEPTEUR DE SOLUTIONS**

Plateforme historique du groupe, Primonial Solutions propose une gamme exclusive et qualifiée qui couvre l'ensemble des problématiques de la gestion de patrimoine. Les produits sont sélectionnés auprès des plus grandes signatures de la finance, de l'assurance et de l'immobilier et sont complétés par des solutions exclusives conçues et élaborées au sein du groupe Primonial.

- **L'OFFICE BY PRIMONIAL, ACCELERATEUR DE CROISSANCE.**

L'Office by Primonial s'adresse à tous les **CGP(I) en recherche de croissance** quel que soit leur degré de maturité. **Avec un modèle d'organisation unique sur le marché**, l'Office By Primonial est **une offre de services** qui permet au CGP(I) de re-gagner du temps commercial en proposant un accompagnement en totale architecture ouverte avec notamment un suivi de toutes les opérations de back middle et de middle office et une simplification de la gestion des commissions, un accompagnement sur les obligations réglementaires et sur le référencement des fournisseurs et de leurs produits sur les fournisseurs et les produits, un service d'ingénierie produits et d'ingénierie patrimoniale.

Toute l'offre de l'Office by Primonial est accessible depuis un seul et même site : le Cloud by Primonial.

En complément de cette offre double, Primonial Partenaires met à disposition **Les Services by Primonial** auprès de l'ensemble de ses partenaires. Cette offre s'appuie sur toutes les expertises du Groupe et propose un accompagnement à la carte en matière d'ingénierie patrimoniale, d'allocations d'actifs, d'immobilier, de formation, d'outils digitaux ou de gouvernance produits.

### **À propos du GROUPE PRIMONIAL**

Primonial, acteur majeur de l'épargne et de l'asset management immobilier européen, propose une gamme complète de solutions d'épargne investies dans un large éventail de classes d'actifs, en architecture ouverte. Le groupe Primonial est organisé en trois pôles : asset management immobilier, asset management financier, ingénierie et distribution. Son expertise est reconnue dans chacun de ces trois domaines et Primonial a été élue, pour la deuxième année consécutive, « Société la plus innovante de l'année » par les professionnels du patrimoine.

Avec plus de 58 milliards d'euros d'actifs gérés ou conseillés au 31/12/2021, le groupe Primonial, déjà présent dans plusieurs pays, poursuit son développement international.

#### Chiffres clés du groupe PRIMONIAL au 31.12.2021

Collecte brute 2021 : 6,9 milliards d'euros (Hors La Financière de l'Échiquier)

Encours : 58,5 milliards d'euros d'actifs gérés ou conseillés

Effectifs : 1138 collaborateurs

[www.primonial.com](http://www.primonial.com)

### **CONTACTS PRESSE PRIMONIAL**

Carole MAZURIER - [carole.mazurier@primonial.fr](mailto:carole.mazurier@primonial.fr) - Tél : 07 87 78 96 53

#### **Agence de presse – Citigate Dewe Rogerson**

Kristell LE NADAN - [Primonial@citigatedewerogerson.com](mailto:Primonial@citigatedewerogerson.com) - Tél : 06 98 49 22 27